



UNIDAD DE EMPRENDIMIENTO
e innovación
CREANDO EMPRESAS, DESARROLLANDO SUEÑOS

Guía para el Elevator Pitch (Discurso del Elevador)

Unidad de Emprendimiento e Innovación
Facultad de Ciencias Económicas
Universidad Nacional de Colombia

Paso a paso

Rompe el hielo

- Inicia formulando una pregunta al auditorio o exponiendo datos impactantes que sirvan de preámbulo para contar brevemente acerca de la necesidad o el problema que quieren resolver con su emprendimiento.

Contextualiza

- Indica cifras contundentes que permitan dimensionar la magnitud del problema o la necesidad.

Elabora

- Comenta cuál es la solución propuesta al problema o necesidad. Explica claramente los beneficios que representará la solución para el cliente.

Convence

- Explica por qué tú y tu equipo de trabajo son los adecuados para poner en marcha la solución.

Solicita

- Expresa qué recursos claves posees y cuáles requieres para poner en marcha tu emprendimiento. Ten en cuenta recursos físicos, humanos, económicos, de conocimiento y tecnológicos requeridos.

Recomendaciones

- Todos los proyectos tendrán un tiempo límite de tres (3) minutos, tras el cual serán interrumpidos sin importar la información que haga falta.
- Incluye solo la información crítica del emprendimiento.
- Omite anécdotas o información poco relevante.
- La práctica hace al maestro. Ensaya con antelación.